

Análisis Razonado

La siguiente información ha sido preparada según lo dispuesto por la Superintendencia de Valores y Seguros de Chile. Las cifras presentadas se expresan en pesos chilenos y de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

1.- Resumen ejecutivo

Durante el primer trimestre de 2017, la compañía registró una utilidad de M\$ 1.191.642, lo que representa un aumento de 12,8% con respecto al mismo periodo del año 2016. Esto reafirma la normalización en los márgenes en el área de Ingeniería y Construcción, donde se alcanzó una utilidad de M\$ 540.198, superior en un 42,5% a la ganancia de M\$ 379.184 obtenida durante igual periodo del año 2016. Esto representa un margen neto a nivel de Ingeniería y Construcción de 1,55%, superior al margen de 0,93% obtenido en mismo periodo del año anterior.

El área Inmobiliaria registró una utilidad de M\$ 651.444, un 3,8% inferior al mismo período de 2016, en línea con el plan de escrituración anual proyectado para este periodo.

Los ingresos por ventas alcanzaron un total de MM\$ 36.034 a marzo de 2017, lo que se traduce en una caída de un 18,7% con respecto a igual fecha del año 2016. Esto se debe en parte a una menor actividad en Ingeniería y Construcción. Adicionalmente, han dejado de consolidar contablemente varias ventas de proyectos inmobiliarios, esto dado que Ingevec ha privilegiado el desarrollo de estos incorporando socios en su realización como una estrategia de diversificación.

Con respecto al balance, siguen mejorando los niveles de endeudamiento, alcanzando un nivel consolidado de 1,52 veces a marzo de 2017 que se compara positivamente con los niveles mostrados a diciembre de 2016, donde se alcanzó un nivel de 1,60 veces.

Se destaca el importante nivel de backlog y actividad tanto del área Ingeniería y Construcción como del área Inmobiliaria. Se alcanza un monto de MM\$ 270.457 para el área de Ingeniería y Construcción a marzo de 2017, superior en 9,5% a diciembre de 2016, lo que entrega una importante base de actividad para los próximos años. Esto se ha alcanzado a pesar de la menor actividad, por una mayor diversificación de proyectos. A la fecha, contamos con un total 50 contratos de construcción en ejecución, los que se distribuyen a lo largo de todo el territorio nacional. Por su parte, el área Inmobiliaria presenta un backlog de promesas proporcionales por escriturar de UF 674.775, un 24,9% más bajo que en diciembre de 2016, lo que se explica por la fuerte escrituración y menor reposición de proyectos. Este nivel nos sigue entregando confianza respecto a la evolución del negocio Inmobiliario. La actual cartera de inversiones alcanza un total de 38 proyectos, los cuales se encuentran tanto en etapa de escrituración, construcción y desarrollo.

Destacados

- o La Utilidad acumulada a marzo de 2017 fue de **MM\$ 1.192**, nivel un **12,8%** por sobre la Utilidad de **MM\$ 1.057** alcanzada a marzo del ejercicio 2016.
- o El ROE de los últimos 12 meses alcanza un **13,0%**, manteniéndose con respecto a marzo de 2016.
- o El EBITDA Ajustado a marzo de 2017 fue de **MM\$ 2.028**, comparado con **MM\$ 2.070** a marzo del ejercicio 2016, lo que representa una leve caída de **2,0%**.
- o La unidad de negocios I&C reportó una ganancia de **MM\$ 540**, representando un crecimiento de **42,5%** respecto a la ganancia de **MM\$ 379** obtenida a marzo de 2016.

- La unidad de negocio Inmobiliaria obtuvo una ganancia a marzo del año 2017 de **MM\$ 651**, inferior al resultado obtenido a marzo del año 2016, en que se alcanzó un monto de **MM\$ 677**.
- Los Ingresos por ventas tuvieron una caída de **18,7%**, pasando de **MM\$ 44.322** en marzo de año 2016 a **MM\$ 36.034** en marzo del año 2017.
- Los Gastos de administración alcanzaron **MM\$ 1.702** a marzo de 2017, aumentando un **7,4%** respecto a igual periodo del año 2016, cuya cifra fue de **MM\$ 1.585**.
- El Backlog del segmento I&C a marzo de 2017 es de **MM\$ 270.457** comparado con **MM\$ 246.980** a diciembre del año 2016, lo que representa una variación de **9,5%**.
- El Backlog de promesas proporcionales por escriturar del segmento Inmobiliario a marzo de 2017 es de **UF 674.775** comparado con **UF 898.293** a diciembre del año 2016, lo que representa una disminución de **24,9%**, en línea con lo estimado por la compañía, debido a la escrituración de los proyectos inmobiliarios.
- El Endeudamiento Total a marzo de 2017 disminuyó a **1,52** veces en comparación al endeudamiento de **1,60** veces en diciembre del año 2016.
- El indicador de Endeudamiento Financiero pasó de **0,77** veces en diciembre de 2016 a **0,75** veces en marzo de 2017, mientras que el indicador de Endeudamiento Financiero Neto pasó de **0,45** veces a **0,49** veces.
- Las **principales obras del negocio I&C** actualmente en construcción son:
 - Edificio Institucional SERVIU, Antofagasta
 - Edificio San Nicolás Norte II, Santiago
 - Edificio Trilogía Sur, Antofagasta
 - Hoteles Ibis, Copiapó, Calama, Iquique
 - Edificio Vive Ñuñoa, Santiago
 - Edificio Habitacional Ejercito, Santiago
 - Edificio Habitacional Raúl Labbé, Santiago
 - Planta de Alimentos Nestlé, Teno
 - Edificio La Alcaldesa, Santiago
 - Open Plaza Kennedy, Santiago
 - Edificio Trigales, Santiago
 - Ampliación Mall Paseo Costanera, Puerto Montt.
 - Edificio San Pablo, Santiago.
 - Complejo Habitacional Cerro Renca, Santiago
 - Edificio Titus, Viña del Mar.
 - Edificio Copesa IV, Santiago
 - Edificio Plaza Maipú, Santiago
 - Edificio Infinity, Santiago
- Las **principales proyectos del negocio Inmobiliario** actualmente en desarrollo son:
 - Edificio San Nicolás Norte II, San Miguel, Santiago
 - Edificio Álvarez de Toledo, San Miguel, Santiago
 - Edificio Matta-Valdés, Santiago Centro
 - Edificio Antofagasta Pocuro, Antofagasta
 - Edificio Exequiel Fernández, Ñuñoa, Santiago
 - Edificio Suárez Mujica, Ñuñoa, Santiago
 - Edificio City-Go, Santiago Centro

2.- Estado de resultados

Los estados financieros de Ingevec S.A. consolidan sociedades coligadas según el método de la participación, las cuales conforman las dos unidades de negocio principales: Ingeniería y Construcción (I&C) e Inmobiliaria.

Estado de resultados consolidado (Cifras en miles de pesos - M\$)	Cifras acumuladas		
	31-03-2017	31-03-2016	Variación
Ingresos de actividades ordinarias	36.033.668	44.322.123	-18,7%
Costo de ventas	(33.414.065)	(41.236.062)	-19,0%
Ganancia Bruta	2.619.603	3.086.061	-15,1%
Gastos de administración	(1.702.422)	(1.584.665)	7,4%
Participación neta de inversiones en asociadas	705.735	89.866	685,3%
Otros egresos e ingresos operacionales ¹	(30.121)	58.910	-151,1%
Resultado Operacional	1.592.795	1.650.172	-3,5%
Gastos financieros netos ²	(202.217)	(284.701)	-29,0%
Resultados por unidades de reajuste	(17.070)	(103.269)	83,5%
Resultado no Operacional	(219.287)	(387.970)	43,5%
Ganancia Antes de Impuesto	1.373.508	1.262.202	8,8%
Gasto por impuesto a las ganancias	(181.866)	(205.678)	-11,6%
Resultado del Ejercicio	1.191.642	1.056.524	12,8%
Resultado Controladora	1.191.642	1.056.524	12,8%
Resultado no Controladora	-	-	
Total Resultado del Ejercicio	1.191.642	1.056.524	12,8%

A marzo de 2017 Ingevec obtuvo una ganancia acumulada de M\$ 1.191.642, en comparación con la ganancia de M\$ 1.056.524 obtenida a igual periodo del año 2016, presentando un aumento de 12,8%. Esto se encuentra explicado mayores eficiencias en el área de Ingeniería & Construcción, la que tuvo utilidades por M\$ 540.198, cifra un 42,5% mayor a la del mismo periodo del año 2016, lo cual ratifica la tendencia de recuperación en los márgenes exhibida en los últimos periodos. A su vez, la compañía presenta menor carga financiera debido al prepago del bono realizado en 2016. Por otro lado, el área Inmobiliaria aportó con un resultado de M\$ 651.444, un 3,8% por debajo de lo generado al mismo periodo 2016, lo cual se debe a una alta base de comparación y a que la compañía moderó su ritmo de lanzamiento inmobiliarios durante 2015 y 2016.

Por su parte, los ingresos de actividades ordinarias tuvieron una caída de 18,7% al comparar los resultados a marzo de 2017 con los del mismo periodo del año 2016, mientras que los costos de ventas cayeron un 19,0%. Por otro lado, los gastos de administración aumentaron un 7,4%.

A continuación, se presentan las principales variaciones del estado de resultados:

a) Resultado operacional: La Sociedad obtuvo al 31 de marzo de 2017 un Resultado Operacional de M\$ 1.592.795, lo que representa una caída de 3,48% en relación al resultado obtenido en igual periodo en el año 2016, lo que se explica principalmente por un menor porcentaje de proyectos inmobiliarios que consolidan, junto con peores resultados en el saldo de proyectos propios que están terminando su escrituración.

La Ganancia bruta al 31 de marzo del 2017 fue de M\$ 2.619.603, lo que representa una caída de 15,4% en relación al valor obtenido durante igual periodo en el ejercicio 2016, situación dada producto de la continua recuperación de márgenes en el área de Ingeniería y Construcción, hecho que se ha visto beneficiado por una cartera de contratos actualizada, junto con una menor cantidad de proyectos inmobiliarios que consolidan. La

¹ Otros egresos e ingresos operacionales corresponde a la suma de las cuentas *Otros ingresos, por función*; *Otros gastos, por función*.

² Gastos financieros netos corresponde a la suma de las cuentas *Ingresos financieros* y *Costos financieros*.

Ganancia Bruta corresponde a un margen de un 7,3% sobre las ventas, siendo un 0,31% mayor al margen obtenido en igual periodo en el ejercicio 2016.

Con respecto a los Gastos de administración, hubo un aumento de 7,4% con respecto al mismo periodo del año 2016. Esto debido a reestructuraciones internas que se llevaron a cabo dentro de Inmobiliaria Ingevec. No obstante lo anterior, se destaca la estrategia seguida por la Sociedad de potenciar algunas unidades de negocios internas con el fin de mejorar sus márgenes. En esta línea destacan las áreas de servicios de arriendo de maquinarias y capacitación de trabajadores.

b) Resultado no operacional: Se observa un resultado no operacional negativo al 31 de marzo del 2017 de M\$ 219.287, lo cual es un 43,5% menor a la cifra de igual periodo del año 2016, debido principalmente a menores costos financieros y menores resultados por unidades de reajuste.

3.- Balance general

Estado de situación financiera (Cifras en miles de pesos - M\$)	31-03-2017	31-12-2016	Variación	31-12-2015	Variación
Activos corrientes	38.027.109	40.188.432	-5,4%	49.221.117	-22,7%
Activos no corrientes	36.500.946	34.581.150	5,6%	27.863.284	31,0%
Total Activos	74.528.055	74.769.582	-0,3%	77.084.401	-3,3%
Pasivos corrientes	25.525.692	26.318.491	-3,0%	24.958.366	2,3%
Pasivos no corrientes	19.377.203	19.700.536	-1,6%	25.442.522	-23,8%
Total Pasivos	44.902.895	46.019.027	-2,4%	50.400.888	-10,9%
Patrimonio neto controladora	29.625.148	28.750.544	3,0%	26.683.502	11,0%
Participaciones no controladora	12	11	9,1%	11	9,1%
Total Pasivos y Patrimonio	74.528.055	74.769.582	-0,3%	77.084.401	-3,3%

a) Activos: Los activos totales de la sociedad al 31 de marzo de 2017 alcanzaron los M\$ 74.528.055, lo que representa una variación de -0,3% respecto a diciembre del año 2016. Esta variación se desglosa a continuación:

Activos corrientes

Esta cuenta presentó a marzo de 2017 una disminución de 5,4% respecto del valor obtenido a diciembre de 2016. Tal variación se explica fundamentalmente por:

- Disminución de M\$ 1.469.500 (-15,8%) en la cuenta *Efectivo y equivalentes a efectivo*, debido principalmente a menor recaudación y mayores inicios de proyectos.
- Disminución de M\$ 416.923 (-5,4%) en la cuenta *Cuentas por cobrar entidades relacionadas*, producto de la escrituración de proyectos y menores saldos inmobiliarios.

Activos no corrientes

Esta cuenta aumentó un 5,6% a marzo de 2017 respecto del valor obtenido a diciembre de 2016, lo que se explica fundamentalmente por:

- Aumento de M\$ 2.079.372 (+13,3%) de la cuenta *Inversiones contabilizadas por el método de la participación*, producto principalmente de menor consolidación de proyectos inmobiliarios.

b) Pasivos: Los pasivos totales de la Sociedad disminuyeron 2,4% con respecto al 31 de diciembre de 2016, llegando a M\$ 44.902.895 al 31 de marzo de 2017. Las principales variaciones se explican según el siguiente detalle:

Pasivo corriente

Esta cuenta presenta al 31 de marzo de 2017 una disminución de 3,0% respecto del 31 de diciembre de 2016. Tal variación se explica fundamentalmente por:

- Disminución de M\$ 583.501 (-10,3%) de *Otros pasivos corrientes* lo cual se explica principalmente por disminución de los anticipos de clientes inmobiliarios y menores provisiones.
- Disminución de M\$ 521.326 (-3,2%) en *Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar, corrientes*, esta disminución se produjo por menores recepciones por facturar.

Pasivo no corriente

El Pasivo no corriente muestra una disminución de M\$ 323.333 (-1,6%) que se explica principalmente por una disminución en la cuenta *Otros pasivos financieros, no corrientes*, debido a menor deuda financiera de largo plazo.

Estructura de Financiamiento

En el siguiente cuadro se muestra el endeudamiento financiero de la compañía a marzo de 2017 en comparación con diciembre de 2016. Cabe destacar que al 31 de marzo de 2017 no hay deuda financiera asociada a proyectos inmobiliarios.

Estructura financiamiento			
(Cifras en miles de pesos - M\$)	31-03-2017	31-12-2016	Variación
Deuda financiera bancaria	960.999	1.215.818	(254.819)
Leasing maquinarias	91.623	106.919	(15.296)
Proyectos inmobiliarios próximos a escriturar	-	-	-
Terrenos y proyectos en desarrollo	-	-	-
Capital de trabajo	869.376	1.108.899	(239.523)
Deuda financiera bono	21.310.771	20.887.272	423.499
Financiamiento plan inmobiliario	11.020.231	11.274.706	(254.476)
Capital de trabajo	10.290.540	9.612.566	677.975
Deuda financiera	22.271.770	22.103.090	168.680
Efectivo y equivalentes	7.823.206	9.292.706	(1.469.500)
Deuda financiera neta	14.448.564	12.810.384	1.638.180

c) Patrimonio

El patrimonio de la sociedad aumentó de M\$ 28.750.555 al 31 de diciembre de 2016, a M\$ 29.625.160 al 31 de marzo de 2017, lo que representa un aumento de 3,0%. Dicho aumento se debe principalmente a la utilidad generada durante el año.

4.- Indicadores

Indicadores financieros							
Indicadores de liquidez			31-03-2017	31-12-2016	Variación	31-12-2015	Variación
1. Liquidez corriente ³	veces		1,49	1,53	-0,04	1,97	-0,45
2. Razón ácida ⁴	veces		1,36	1,39	-0,03	1,53	-0,14
3. Capital de trabajo ⁵	M\$		12.501.417	13.869.941	-1.368.524	24.262.751	-11.227.037
Indicadores de endeudamiento							
4. Endeudamiento ⁶	veces		1,52	1,60	-0,08	1,89	-0,37
5. Endeudamiento financiero ⁷	veces		0,75	0,77	-0,02	1,03	-0,27
6. Endeudamiento financiero neto ⁸	veces		0,49	0,45	0,04	0,60	-0,11
7. Pasivos corrientes ⁹	%		56,8%	57,2%	-0,3%	49,5%	6,8%
8. Pasivos no corrientes ¹⁰	%		43,2%	42,8%	0,3%	50,5%	-6,8%

El indicador de liquidez corriente disminuyó a 1,49 a marzo del año 2017, con respecto a la razón de 1,53 a diciembre de 2016. Una disminución en 0,04 veces debido a una disminución de los Activos corrientes en 5,4%.

El indicador de razón ácida disminuyó levemente a lo registrado en diciembre de 2016, pasando de 1,39 a 1,36 veces.

El capital de trabajo disminuyó un 9,9% a marzo de 2017 en comparación al cierre de 2016, principalmente por la disminución de los Activos corrientes en M\$ 2.161.323.

La razón de endeudamiento a marzo de 2017 corresponde a 1,52 veces, en relación con las 1,60 veces a diciembre de 2016. Asimismo, el endeudamiento financiero neto disminuyó desde 0,45 a 0,49 veces.

Indicadores financieros			Cifras acumuladas		
Indicadores de resultado			31-03-2017	31-03-2016	Variación
1. Ingresos de explotación	M\$		36.033.668	44.322.123	-18,7%
2. Costos de explotación	M\$		(33.414.065)	(41.236.062)	-19,0%
3. Ganancia bruta	M\$		2.619.603	3.086.061	-15,1%
4. Gastos financieros netos	M\$		(202.217)	(284.701)	-29,0%
5. EBITDA ¹¹	M\$		1.956.440	1.961.740	-0,3%
6. EBITDA Ajustado ¹²	M\$		2.028.373	2.070.214	-2,0%
7. Utilidad/(Pérdida) del ejercicio	M\$		1.191.642	1.056.524	12,8%

³ **Liquidez Corriente** corresponde a Activos corrientes / Pasivos Corrientes

⁴ **Razón Ácida** corresponde a (Activos Corrientes – Inventarios) / Pasivos Corrientes

⁵ **Capital de Trabajo** corresponde a (Activos Corrientes - Pasivos Corrientes)

⁶ **Endeudamiento** corresponde a Pasivos Totales / Patrimonio Total

⁷ **Endeudamiento Financiero** corresponde a (Pasivos Financieros Corrientes + Pasivos Financieros no Corrientes) / Patrimonio Total

⁸ **Endeudamiento Financiero Neto** corresponde a (Pasivos Financieros Corrientes + Pasivos Financieros no Corrientes - Efectivo y Equivalentes al Efectivo) / Patrimonio Total

⁹ **Pasivos Corrientes** corresponde a (Total pasivos corrientes / Total Pasivos)

¹⁰ **Pasivos no Corrientes** corresponde a (Total pasivos no corrientes / Total Pasivos)

¹¹ **EBITDA**: corresponde a la suma de ganancia bruta, gastos de administración y ventas, otros ingresos, otros gastos, depreciación y amortización, y participación en las Ganancias (Pérdidas) de asociadas que se contabilicen utilizando el método de participación.

¹² **EBITDA Ajustado**: corresponde a la suma del EBITDA y el gasto financiero en costo de venta.

Indicadores de actividad				
8. Rentabilidad patrimonio ¹³	%	13,0%	13,0%	0,0%
9. Rentabilidad activos ¹⁴	%	4,8%	4,3%	0,6%
10. Cobertura de gastos financieros netos	veces	9,7	6,9	2,8
11. Cobertura de deuda financiera neta	años	1,8	2,0	(0,2)
12. Cuentas por cobrar	días	64	53	11
13. Cuentas por pagar	días	47	38	9
14. Nivel de inventario inmobiliario	días	151	234	(82)

Al 31 de marzo de 2017, el EBITDA Ajustado de la empresa muestra una leve disminución, alcanzando un monto de M\$ 2.028.373. Esta disminución se debe principalmente a la menor cantidad de proyectos inmobiliarios que consolidan.

La rentabilidad sobre patrimonio alcanzó un 13,0% a marzo de 2017, equivalente a lo registrado a mismo periodo del año 2016.

La rentabilidad sobre activos muestra un aumento, pasando de 4,3% al 31 marzo de 2016, a un 4,8% al 31 de marzo de 2017. Mejora explicada por la utilidad de M\$ 1.191.642 obtenida durante el ejercicio.

Indicadores Financieros			
Cumplimiento Covenants Financieros		Condición	31-03-2017
1. Patrimonio Mínimo exigido a Ingevec S.A. ¹⁵	UF	> 800.000	1.119.116
2. Patrimonio Mínimo exigido a Inmobiliaria Ingevec S.A. ¹⁶	UF	> 800.000	1.220.451
3. Nivel de endeudamiento financiero (sin incorporar deuda bonos) ¹⁷	veces	≤ 0,50	0,03
4. Endeudamiento financiero neto (sin incorporar deuda de bonos) ¹⁸	UF	≤ 700.000	-259.226
5. Endeudamiento financiero individual Inmobiliaria Ingevec S.A. menor o igual a UF 200.000 (se incluye dentro de este los avales entregados a otras deudas) ¹⁹	UF	≤ 200.000	0

¹³ **Rentabilidad del patrimonio:** Corresponde a la utilidad del ejercicio UDM sobre el promedio de los patrimonios.

¹⁴ **Rentabilidad de los activos:** Corresponde a la utilidad del ejercicio UDM sobre el promedio de los activos totales.

¹⁵ **Patrimonio Mínimo Ingevec S.A.:** Mantener, en sus estados financieros trimestrales, un Patrimonio Neto Total del Emisor mayor o igual a ochocientos mil Unidades de Fomento (U.F. 800.000). Esto es el resultado de las siguientes cuentas: "Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora" más "Participaciones no controladoras" de los Estados Financieros consolidados del Emisor.

¹⁶ **Patrimonio Mínimo Inmobiliaria Ingevec S.A.:** Mantener un Patrimonio Neto Total de Inmobiliaria Ingevec S.A. mayor o igual a ochocientos mil Unidades de Fomento (U.F. 800.000). Esto es el resultado de las siguientes cuentas: "Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora" más "Participaciones no controladoras" ambas de Inmobiliaria Ingevec S.A., incluidas en la nota denominada "Restricciones Financieras".

¹⁷ **Nivel de Endeudamiento Financiero:** Mantener, en sus Estados Financieros trimestrales, un Nivel de Endeudamiento Financiero menor o igual a cero coma cinco veces, medido sobre cifras de sus Estados Financieros consolidados. Nivel de Endeudamiento Financiero significará la razón entre (i) el resultado de Obligaciones Financieras menos Obligaciones Financieras Relacionadas a Bonos y (ii) Patrimonio Neto Total.

¹⁸ **Endeudamiento Financiero Neto Sin Incorporar la Deuda Relacionada a Bonos:** Mantener, en sus Estados Financieros trimestrales, un Endeudamiento Financiero Neto Sin Incorporar la Deuda Relacionada a Bonos menor o igual a setecientos mil Unidades de Fomento, medido sobre cifras de sus Estados Financieros consolidados (U.F. 700.000).

¹⁹ **Endeudamiento Financiero Individual Inmobiliaria Ingevec S.A.:** Mantener un Endeudamiento Financiero Individual de Inmobiliaria Ingevec S.A. menor o igual a doscientas mil Unidades de Fomento (U.F. 200.000). Se incluye dentro de este monto los avales entregados a otras deudas. Esto es el resultado de la sumatoria de las cuentas "Otros Pasivos Financieros, Corrientes" de Inmobiliaria Ingevec S.A. y "Otros Pasivos, No Corrientes" de Inmobiliaria Ingevec S.A., ambas incluidas en la nota de los Estados Financieros denominada "Otros Pasivos Financieros", o aquella nota que en el futuro la reemplace. Al resultado anterior, deberá adicionarse todo aval o fianza solidaria que Inmobiliaria Ingevec S.A. otorgue directamente para caucionar obligaciones de terceros, excluyendo de este cálculo aquellas que sean otorgadas para caucionar obligaciones del Emisor, sus Filiales y/o Coligadas, especificadas en la sección "Otros Compromisos" de la nota de los Estados Financieros denominada "Contingencias, Juicios y Compromisos", o aquella nota que en el futuro la reemplace.

6. Endeudamiento Financiero Neto Atribuible a Filiales cuyos Estados Financieros se Consolidan con los del Emisor y Endeudamiento Financiero del Emisor Atribuible a Proyectos Inmobiliarios ²⁰	%	< 20,00%	-47,48%
		Monto BINGE-A Colocado vigente	Monto Colocado vigente
7. No efectuar nuevas colocaciones de bonos ²¹	UF	805.032	805.032

El cuadro anterior resume el cumplimiento al 31 de marzo de 2017 de las restricciones financieras establecidas en el contrato de Emisión de Bonos por Línea de Títulos de Deuda firmado entre Ingevec S.A. y el Banco de Chile como representante de los Tenedores de Bonos.

Mayor detalle referente a las obligaciones, limitaciones y prohibiciones asociadas a la colocación de los Bonos Serie A en la nota N°30 "Restricciones" en los Estados Financieros Consolidados al 31 de marzo de 2017.

5.- Estados de flujos del efectivo

Resumen del Flujo de Efectivo	Cifras Acumuladas		
	(Cifras en miles de pesos - M\$)	31-03-2017	31-03-2016
Efectivo Equivalente Inicial	9.292.706	11.575.875	-19,7%
Flujo efectivo de la operación	499.281	367.574	35,8%
Flujo efectivo de inversión	(1.304.846)	(623.102)	-109,4%
Flujo efectivo de financiamiento	(651.696)	389.708	-267,2%
Flujo Neto del Período	(1.457.261)	134.180	-1186,0%
Efectivo Equivalente Final	7.835.445	11.710.055	-33,1%

La Sociedad a marzo de 2017 tuvo un flujo neto negativo de M\$ 1.457.261, contrastando con la generación de M\$ 134.180 a igual periodo del año 2016. Con esto, el efectivo equivalente a la fecha es de M\$ 7.835.445, siendo un 33,1% menor a marzo de 2016.

El flujo proveniente de las actividades de operación alcanzó los M\$ 499.281 al cierre del primer trimestre. Esto se debe principalmente al flujo operacional positivo proveniente del área Ingeniería y Construcción, el que alcanzó un monto de M\$ 991.316, debido a recuperación de caja de proyectos en etapa de término. A nivel consolidado, este resultado se explica principalmente por los Cobros procedentes de la venta de bienes y prestación de servicios el que alcanzó un monto de M\$ 34.298.508, mientras que los egresos, dados por los conceptos de

²⁰ **Endeudamiento Financiero Neto Atribuible a Filiales cuyos Estados Financieros se Consolidan con los del Emisor y Endeudamiento Financiero del Emisor Atribuible a Proyectos Inmobiliarios:** Mantener, en sus Estados Financieros trimestrales, un Endeudamiento Financiero Neto Atribuible a Filiales Cuyos Estados Financieros se Consolidan con los del Emisor que, sumado al Endeudamiento Financiero del Emisor Atribuible a Proyectos Inmobiliarios, no sea superior a un veinte por ciento (20%) del Endeudamiento Financiero Neto. Esto corresponde al resultado de Obligaciones Financieras Atribuibles a Filiales Cuyos Estados Financieros se Consolidan con los del Emisor menos Caja de Filiales Cuyos Estados Financieros se Consolidan con los del Emisor; este resultado antes descrito debe ser "sumado" a los saldos vigentes de las Obligaciones Financieras del Emisor contraídas para el desarrollo de proyectos inmobiliarios, entendiéndose por tales aquellas Obligaciones Financieras donde el producto de la venta de inmuebles que conforman un proyecto inmobiliario se imputa a la amortización de dichas obligaciones, lo que conlleva la liberación de los correspondientes garantías que están asociadas a las mismas, las que se encuentran especificadas en la sección "Préstamos Bancarios" bajo la columna "Amortización Capital" con el nombre de "Escrituración y Alzamiento" en la nota denominada "Otros Pasivos Financieros", de los Estados Financieros.

²¹ **Nuevas Colocaciones de Bonos:** No efectuar nuevas colocaciones de bonos, a menos que se trate de una nueva colocación de bonos que tenga por objeto financiar el rescate anticipado en forma total de los Bonos que se encuentren en circulación.

pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios y pagos por cuenta de los empleados, fueron de M\$ 14.174.240 y M\$ 19.436.524 respectivamente.

El flujo proveniente de las actividades de inversión muestra un valor negativo de M\$ 1.304.846, debido principalmente a flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios, los que alcanzaron un monto de M\$ 977.817.

El flujo proveniente de las actividades de financiamiento muestra un valor negativo de M\$ 651.696, que es originado principalmente por Pagos de préstamos por M\$ 2.588.143.

6.- Información financiera por segmentos

a. Estado de resultados

Estado de resultados por segmentos (miles de pesos - M\$)	Cifras acumuladas a Marzo 2017			Cifras acumuladas a Marzo 2016		
	I&C	Inmobiliario	Total	I&C	Inmobiliario	Total
Ingresos de actividades ordinarias	34.898.629	1.135.039	36.033.668	40.693.038	3.629.085	44.322.123
Costo de ventas	(32.274.380)	(1.139.685)	(33.414.065)	(38.356.277)	(2.879.785)	(41.236.062)
Ganancia bruta	2.624.249	(4.646)	2.619.603	2.336.761	749.300	3.086.061
Gastos de administración	(1.623.518)	(78.905)	(1.702.422)	(1.431.922)	(152.743)	(1.584.665)
Participación neta de inversiones en asociadas	-	705.735	705.735	17.237	72.629	89.866
Otros egresos e ingresos operacionales	10.737	(40.858)	(30.121)	-	58.910	58.910
Resultado operacional	1.011.469	581.326	1.592.795	922.076	728.096	1.650.172
Gastos financieros netos	(228.046)	25.829	(202.217)	(298.417)	13.716	(284.701)
Res. por unidades de reajuste	(47.960)	30.890	(17.070)	(103.837)	568	(103.269)
Resultado no operacional	(276.006)	56.719	(219.287)	(402.254)	14.284	(387.970)
Ganancia antes de impuesto	735.463	638.045	1.373.508	519.822	742.380	1.262.202
Gasto por impuesto a las ganancias	(195.265)	13.399	(181.866)	(140.638)	(65.040)	(205.678)
Resultado del ejercicio	540.198	651.444	1.191.642	379.184	677.340	1.056.524

b. Balance

Estado de situación financiera por segmentos (miles de pesos - M\$)	Cifras a Marzo de 2017			Cifras a Marzo de 2016		
	I&C	Inmobiliario	Total	I&C	Inmobiliario	Total
Activos corrientes	29.398.003	8.629.106	38.027.109	34.424.959	16.658.104	51.083.063
Activos no corrientes	4.273.151	32.227.795	36.500.946	4.185.852	24.263.970	28.449.822
Total activos	33.671.154	40.856.901	74.528.055	38.610.811	40.922.074	79.532.885
Pasivos corrientes	22.615.773	2.909.919	25.525.692	22.553.423	2.937.375	25.490.798
Pasivos no corrientes	11.047.538	8.329.665	19.377.203	13.722.288	12.896.719	26.619.007
Total pasivos	33.663.311	11.239.584	44.902.895	36.275.712	15.834.093	52.109.805

c. Estado de flujo de efectivo

Resumen del flujo de efectivo por segmentos (Cifras en miles de pesos - M\$)	Cifras acumuladas a Marzo 2017			Cifras acumuladas a Marzo 2016		
	I&C	Inmobiliario	Total	I&C	Inmobiliario	Total
Efectivo Equivalente Inicial	7.563.294	1.729.412	9.292.706	8.657.560	2.918.315	11.575.875
Flujo efectivo de la operación	991.316	(492.035)	499.281	(322.704)	690.278	367.574
Flujo efectivo de inversión	(2.234.432)	929.586	(1.304.846)	(155.544)	(467.558)	(623.102)
Flujo efectivo de financiamiento	(661.482)	9.786	(651.696)	805.497	(415.789)	389.708
Flujo Neto del Periodo	(1.904.598)	447.337	(1.457.261)	327.249	(193.069)	134.180
Efectivo Equivalente Final	5.658.696	2.176.749	7.835.445	8.984.809	2.725.246	11.710.055

7.- Análisis de actividad por segmento

I. Ingeniería y Construcción (I&C)

El área de negocios de Ingeniería y Construcción, presta servicios de construcción a mandantes privados y públicos, desarrollando proyectos de edificación, tanto de índole habitacional como comercial. Además, participa en el desarrollo de proyectos de infraestructura pública y privada. Esta área de negocios está presente a lo largo de todo el país, con una participación relevante en la Región Metropolitana.

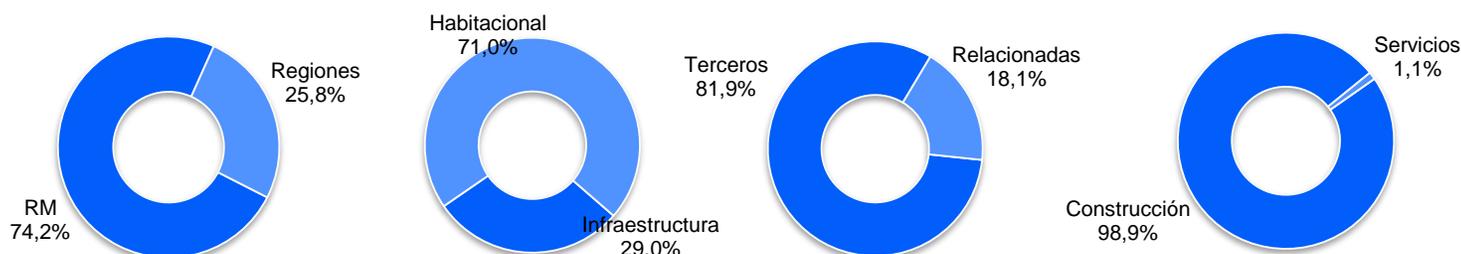
Los principales competidores de Ingevec en este mercado son:

- SalfaCorp
- Claro, Vicuña, Valenzuela
- Icafal
- Bravo e Izquierdo
- Brotec
- Desco
- Besalco
- Ebco
- DLP
- Echeverría Izquierdo
- Sigro
- Mena y Ovalle

Análisis ventas del período

Durante el primer semestre de 2017 el nivel de actividad de la Sociedad ha disminuido con respecto a los niveles exhibidos durante el mismo periodo de 2016. El promedio anual de obras en ejecución simultánea se mantiene en 50.

La composición de las ventas del periodo refleja una diversificación por ubicación geográfica, tipo de proyecto, y por relación con el mandante. Adicionalmente a los ingresos generados por la ejecución de dichos contratos de construcción, en este negocio se consideran los ingresos provenientes del área de servicios que posee la empresa (maquinarias y capacitación). Dichos ingresos representaron 1,1% del total del área (ventas de Construcción netas de ajuste por ventas en relacionadas).



Principales contratos y adjudicaciones

Algunos de los principales proyectos que iniciaron construcción y/o estuvieron en ejecución durante este periodo se muestran a continuación. Se destacan las adjudicaciones más importantes:

Obra	Mandante	Tipo Mandante	Relación Mandante	Ubicación	Especialidad	Término
Hotel Ibis Iquique	Inmobiliaria Orella-Lynch	Privado	Relacionados	Norte	Comercial	2017
Hotel Ibis Copiapó	Inmobiliaria Colipí	Privado	Relacionados	Norte	Comercial	2017
Hotel Ibis Calama	Inmobiliaria Balmaceda	Privado	Relacionados	Norte	Comercial	2017
Trilogía Sur	Inmobiliaria Costanera	Privado	Terceros	Norte	Habitacional	2017
Edificio Pedro Alarcón	Inmobiliaria Proyecta	Privado	Terceros	RM	Habitacional	2017
Edificio San Nicolás Norte II	Inmobiliaria Ingevec	Privado	Relacionados	RM	Habitacional	2017
Edificio Institucional SERVIU	SERVIU	Público	Terceros	Norte	Público	2017
Edificio Vive Ñuñoa	Inmobiliaria Equilibrio Urbano Ltda.	Privado	Terceros	RM	Habitacional	2017
Edificio Raul Labbe	Inmobiliaria Raul Labbé Spa	Privado	Terceros	RM	Habitacional	2017
Edificio VME	Ejército de Chile	Público	Terceros	RM	Público	2017
Planta de Alimentos Teno*	Nestle Chile	Privado	Terceros	Sur	Industrial	2017
Edificio La Alcaldesa	DEISA	Privado	Terceros	RM	Habitacional	2018
Open Plaza Kennedy*	Rentas Falabella	Privado	Terceros	RM	Comercial	2018
Edificio Los Trigales	Inmobiliaria Paz	Privado	Terceros	RM	Habitacional	2018
Ampliación Mall Paseo Costanera	Pasmar	Privado	Terceros	Sur	Comercial	2018
Edificio San Pablo	Gonzalo Rodríguez	Privado	Terceros	RM	Habitacional	2018
Complejo Habitacional Cerro Renca	MINVU	Público	Terceros	RM	Público	2018
Titus (Viña)	Gimax	Privado	Terceros	Centro	Habitacional	2018
Edificio Copesa IV	Sinergia	Privado	Terceros	RM	Habitacional	2018
Edificio Plaza Maipú	Inmobiliaria Gestora	Privado	Terceros	RM	Habitacional	2018
Edificio Infinity	Miramar	Privado	Terceros	RM	Habitacional	2019

* Obras en consorcio

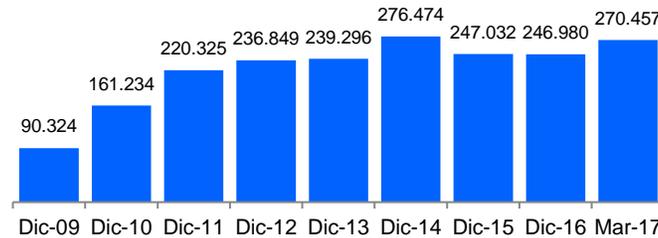
Saldos de contratos de construcción por ejecutar (Backlog)

El Backlog de la empresa al 31 de marzo de 2017 asciende a M\$ 270.457.042 en comparación con M\$ 246.979.614 al 31 de diciembre de 2016, lo que representa un crecimiento de 9,51%.

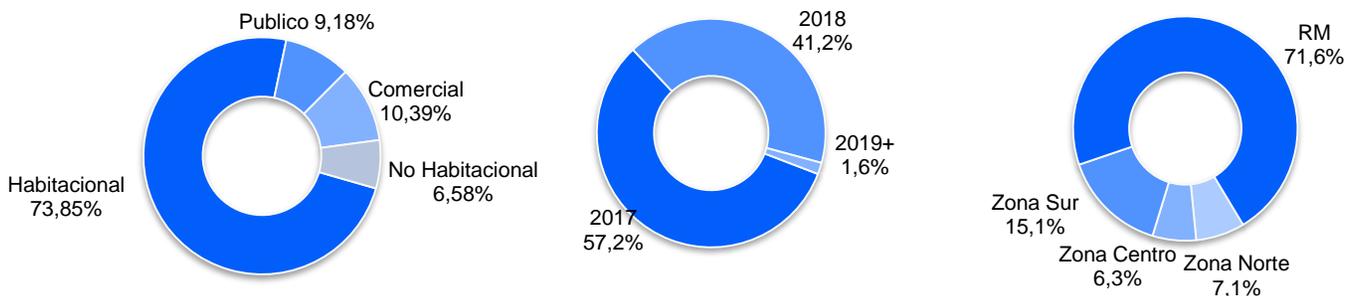
Se presenta a continuación un detalle del tipo de obras que componen el Backlog:

Obras que componen el Backlog	31-03-2017			31-12-2016
	Terminados dentro de 12 meses	Terminados en plazo superior a 12 meses	Total	Total
	M\$	M\$	M\$	M\$
Edificación y Obras Civiles	176.202.801	94.254.241	270.457.042	246.979.614
Total Iniciados	151.211.327	44.271.292	195.482.619	185.373.462
Total No Iniciados	24.991.474	49.982.949	74.974.423	61.606.152
Total Backlog	176.202.801	94.254.241	270.457.042	246.979.614

La mejora del backlog con respecto al 31 de diciembre de 2016, refleja el permanente compromiso de la compañía en mantener su nivel de adjudicaciones estables en los siguientes periodos, junto con una cartera de contratos actualizada a pesar de la menor actividad de la construcción durante este año. Esto entrega una importante base de actividad para la compañía de cara a los próximos años. A continuación, se presenta la evolución del Backlog:



Actualmente existe un sesgo habitacional debido al aumento de proyectos inmobiliarios tanto de terceros como de relacionados, estos últimos corresponden en gran parte al plan de inversiones de la Sociedad.



El backlog a marzo de 2017 se concentra principalmente en el año 2017, con un 57,2% de su valor total. Se destaca que el Backlog cuenta con contratos cuyos montos ascienden a MM\$ 154.624 para el año 2017. Este nivel de backlog entrega una importante base de actividad para los próximos periodos, y muestra un positivo nivel de adjudicación en el área de edificación habitacional.

II. Inmobiliaria

Inmobiliaria Ingevec desde el año 2013 ha desarrollado proyectos en varias regiones, abarcando desde la zona norte hasta la zona sur del País, con una amplia oferta de proyectos los que están destinados a satisfacer demanda de distintos segmentos de la población.

En la zona norte, Ingevec desarrolla proyectos inmobiliarios de gestión directa en las ciudades de La Serena y Calama, a través de Inmobiliaria Ingevec; mientras que, participa de proyectos inmobiliarios en las ciudades de Antofagasta, Calama y Copiapó, por medio de asociaciones con los gestores inmobiliarios Núcleos, Gimax y Pocuro. Los principales competidores en estas zonas son:

- | | | |
|-------------------|------------------------------|-----------------|
| <u>La Serena:</u> | <u>Antofagasta / Calama:</u> | <u>Copiapó:</u> |
| • Nollagam | • Proyecta | • Fundamenta |
| • Euro Inmob. | • Almagro | • PY |
| | • Guzmán y Larraín | |
| | • Imagina | |

En la zona central, Inmobiliaria Ingevec desarrollada proyectos en Rancagua y Viña del Mar; mientras que, en la región Metropolitana, los proyectos de Ingevec (tanto propios como de asociados) se han concentrado principalmente en las comunas de Vitacura, Ñuñoa, Macul, San Miguel y Santiago Centro. Entre los principales competidores de estas áreas es posible mencionar a:

- | | | | | |
|------------------|---------------|----------------|--------------------|------------------------|
| <u>Vitacura:</u> | <u>Ñuñoa:</u> | <u>Macul:</u> | <u>San Miguel:</u> | <u>Santiago Centro</u> |
| • UPC | • Armas | • RVC | • Penta | • Paz Corp |
| • Imagina | • Imagina | • Grupo España | • Icafal | • RVC |
| • Moller | • Simonetti | • Imagina | • Fortaleza | |

En la zona sur, Inmobiliaria Ingevec se encuentra desarrollando un nuevo proyecto en la ciudad de Curicó, donde anteriormente ya ha tenido experiencia con un proyecto inmobiliario de viviendas económicas. Mientras que en Chillán también ha tenido experiencia del mismo tipo. Los principales competidores en estas ciudades son:

- | | |
|-----------------|----------------|
| <u>Chillán:</u> | <u>Curicó:</u> |
| • Armas | • Galilea |
| | • Los Silos |
| | • Malpo |

Proyectos en construcción y lanzamientos

Los proyectos **actualmente en construcción** y sus principales características se pueden observar en el siguiente cuadro:

Proyecto	Tipo	Inmobiliaria / gestión	% Part.	Un.	Venta Potencial (UF) ²²	Venta Potencial Prop. (UF)	Ubicación	Inicio escritura-ción
Macul	Habitacional	Inmobiliaria Ingevec	50,0%	141	406.814	203.407	Santiago	2018
Antofagasta	Habitacional	Inmobiliaria Asociada	10,8%	180	794.209	85.695	II Región	2017
San Miguel	Habitacional	Inmobiliaria Ingevec	50,0%	245	520.170	260.085	Santiago	2018
Viña del Mar	Habitacional	Inmobiliaria Asociada	6,3%	234	551.720	34.625	V Región	2018
Macul	Habitacional	Asociada	23,8%	110	320.500	76.295	Santiago	2018
Vitacura	Habitacional	Asociada	11,4%	26	365.883	41.813	Santiago	2018
Ñuñoa	Habitacional	Asociada	17,8%	83	477.461	84.873	Santiago	2018
Sub-Total	Habitacional			1.019	3.436.757	786.793		

²² Considera la venta proyectada total del proyecto.

Aquellos proyectos que se encuentran **actualmente en etapa de escrituración** son:

Proyecto	Tipo	Inmobiliaria / gestión	% Part.	Unidades	Venta Total Potencial (UF) ²³	Venta Potencial Prop. (UF)	% Escrituración Acumulada	Ubicación
Vitacura	Habitacional	Inmobiliaria Asociada	16,2%	42	465.761	75.500	43,7%	Santiago
San Miguel	Habitacional	Inmobiliaria Asociada	10,8%	223	560.825	60.412	0,0%	Santiago
Ñuñoa	Habitacional	Inmobiliaria Asociada	47,6%	68	346.916	165.167	13,0%	Santiago
Ñuñoa	Habitacional	Inmobiliaria Asociada	47,6%	97	361.971	172.334	10,1%	Santiago
Santiago Centro	Habitacional	Inmobiliaria Asociada	10,6%	263	692.482	73.117	0,0%	Santiago
Antofagasta	Habitacional	Inmobiliaria Asociada	33,0%	268	1.307.813	431.578	44,1%	II Región
Santiago Centro	Habitacional	Inmobiliaria Asociada	47,6%	223	520.190	247.662	71,2%	Santiago
La Serena	Habitacional	Inmobiliaria Ingevec	100,0%	180	318.672	318.672	99,4%	IV Región
Copiapó	Habitacional	Inmobiliaria Asociada	23,0%	78	280.735	64.569	67,7%	III Región
Rancagua	Habitacional	Inmobiliaria Ingevec	100,0%	240	312.282	312.282	83,9%	VI Región
Calama	Habitacional	Inmobiliaria Asociada	13,7%	82	309.068	42.342	90,3%	II Región
San Miguel	Habitacional	Inmobiliaria Ingevec	50,0%	245	525.862	262.931	99,3%	Santiago
Calama	Habitacional	Inmobiliaria Ingevec	50,0%	202	712.313	356.157	26,2%	II Región
Calama	Habitacional	Inmobiliaria Asociada	20,7%	198	647.954	133.912	55,3%	II Región
Sub-Total	Habitacional			1.716	7.362.843	2.716.636		

Desarrollo de nuevos proyectos

La Sociedad ha estado desarrollando una serie de iniciativas cuya construcción se iniciará dentro de los próximos años (no se consideran etapas futuras de estos proyectos).

En el siguiente cuadro se detallan sus principales características:

Proyecto	Tipo	Inmobiliaria / gestión	% Participación	Un.	Venta Total Potencial (UF) ²⁴	Venta Potencial Prop. (UF)	Inicio Construcción	Est. inicio escritura ción
Copiapó	Habitacional	Asociada	15,87%	170	674.630	107.064	En evaluación	
Estación Central	Habitacional	Asociada	10,77%	413	739.206	79.627	Mar-17	Mar-19
Copiapó	Habitacional	Asociada	15,87%	151	488.000	77.446	En evaluación	
San Miguel	Habitacional	Asociada	10,77%	236	470.000	50.628	May-17	May-19

²³ Considera la venta proyectada total del proyecto.

²⁴ Corresponde a la estimación de venta total del proyecto.

Chillán	Habitacional	Ingevec	100,00%	112	149.350	149.350	2017	2019
Curicó	Habitacional	Ingevec	100,00%	360	525.111	525.111	2017	2019
Macul	Habitacional	Ingevec	50,00%	141	407.114	203.557	2018	2020
La Florida	Habitacional	Ingevec	50,00%	282	589.001	294.501	2017	2019
Santiago Centro	Habitacional	Ingevec	23,81%	165	400.000	95.220	Mar-18	Mar-18
Santiago Centro	Habitacional	Ingevec	50,00%	264	614.885	307.443	2017	2019
Copiapó	Habitacional	Asociada	13,85%	160	392.947	54.423	En evaluación	
Vitacura	Habitacional	Asociada	11,43%	26	365.883	41.813	2017	2019
Calama	Habitacional	Asociada	13,70%	83	309.068	42.342	En evaluación	
Copiapo	Habitacional	Asociada	21,21%	97	333.415	70.724	En evaluación	
Copiapo	Habitacional	Asociada	21,21%	73	278.401	59.055	En evaluación	
Maipú	Habitacional	Asociada	30,09%	150	262.700	79.046	2017	2019
Coquimbo	Habitacional	Asociada	23,81%	120	350.400	83.413	2017	2019
Sub-Total				3.060	7.293.296	2.321.292		

Proyectos Área Inversiones y Renta

Adicionalmente, Inmobiliaria Ingevec cuenta con el área de “Inversiones y Rentas”, la cual se encuentra desarrollando el proyecto de cinco hoteles dentro del territorio nacional, los que se detallan a continuación:

Proyecto	Tipo	Inmobiliaria / gestión	% Participación	Habitaciones	Inicio Construcción	Est. inicio operación
Copiapó	Turismo / Comercial	Inv. Latin Sur SpA / indirecta	41,8%	255	2015	2017
Iquique	Turismo / Comercial	Inv. Latin Sur SpA / indirecta	41,8%	280	2015	2017
Calama	Turismo / Comercial	Inv. Latin Sur SpA / indirecta	41,8%	260	2015	2017
Antofagasta	Turismo / Comercial	Inv. Latin Sur SpA / indirecta	41,8%	180	2017	2019
Santiago	Turismo / Comercial	Inv. Latin Sur SpA / indirecta	41,8%	160	2017	2019

Además, esta misma área ya se encuentra desarrollando tres nuevos hoteles en Perú, en la ciudad de Trujillo y en los barrios de Miraflores y San Isidro, en Lima.

Proyecto	Tipo	Inmobiliaria / gestión	% Participación	Habitaciones	Inicio Construcción	Est. inicio operación
Trujillo	Turismo / Comercial	Inmobiliaria Latin Sur Peru S.A.C/ indirecta	40,7%	112	2017	2019
Lima	Turismo / Comercial	Inmobiliaria Latin Sur Peru S.A.C/ indirecta	40,7%	184	2018	2020
Lima	Turismo / Comercial	Inmobiliaria Latin Sur Peru S.A.C/ indirecta	40,7%	161	2017	2019

En los últimos meses, en línea con el plan de inversión, Ingevec ha ido disminuyendo su participación en estos proyectos, diluyéndose del 50% a un 40% aproximadamente. Este proceso debería continuar en los siguientes meses, en la medida que continúen los desarrollos contemplados dentro del plan de negocios, el cual abarca nuevos hoteles tanto en Perú como en Chile.

En todos estos proyectos, Ingevec cumple el rol de desarrollador y gestor, mientras que la construcción de los hoteles la realizará sólo para los desarrollos dentro de Chile. Por otro lado, la suma total de los aportes realizados por Ingevec para estos proyectos es de alrededor de M\$ 11.284.692 al 31 de marzo de 2017, los cuales se encuentran detallados en las siguientes cuentas de los Estados Financieros: "Cuentas por cobrar a empresas relacionadas" e "Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación"

Para la operación de los hoteles, se ha firmado una alianza con el grupo francés Accor, el cual los operará a través de sus marcas Ibis e Ibis Budget.

El proyecto ubicado en Copiapó es el que se encuentra con mayor grado de avance, por lo que esperamos que este entre en operación durante el segundo semestre del 2017. Así también las ubicaciones de Iquique y Calama deberían comenzar su actividad en el segundo semestre 2017.

Finalmente, para los desarrollos de Antofagasta, Santiago, Trujillo y Lima (Miraflores y San Isidro), Ingevec ya cuenta con terrenos estratégicamente ubicados, en los cuales estimamos comenzar la construcción durante el año 2017.

Por otro lado, Ingevec posee un proyecto de oficinas ubicado en Concepción, el cual se encuentra en operación desde mediados del año 2012.

Proyecto	Tipo	Inmobiliaria / gestión	% Participación	m ²	Inicio Construcción	Inicio operación
Concepción	Oficinas	Inv. & Rentas / indirecta	15,8%	8.700 m2	2011	2012

Escrituraciones²⁵

Las unidades escrituradas proporcionales, las cuales reflejan la venta total proporcional a la participación que tiene Ingevec en cada proyecto, crecieron en relación a igual periodo de 2016; por su parte, el monto escriturado también creció, llegando a UF 316.825 durante el periodo, lo cual representa un aumento de 119,3% respecto a igual periodo del año anterior.

Cabe señalar que los resultados de aquellos proyectos en los que la empresa participa, pero cuyos estados financieros no consolidan en Ingevec S.A., solamente son reconocidos en los estados financieros en la proporción equivalente a la participación en cada proyecto.

Escrituras Proporcionales	Mar 17	Mar 16	Var	Var%	Dic 16
Venta (UF)	316.825	158.186	188.715	119,3%	719.864
Precio Venta Promedio (UF / un)	3.488	1.636	2.183	133,4%	2.050
Unidades (un)	91	97	-6	-6,1%	351

²⁵ De acuerdo a los criterios contables publicados en los estados financieros consolidados de Ingevec S.A., el reconocimiento de los ingresos se refleja al momento de la firma de la escritura de compraventa.

Promesas

Con respecto a las promesas proporcionales, se ve un aumento de las ventas en comparación a marzo de 2016, con una variación de 62,3%. Este efecto se explica por el inicio de construcción de proyectos lanzados durante 2016, junto con mejores políticas comerciales. A su vez, el inicio del año 2016 fue lento por un factor estacional, fenómeno que no se repitió durante este año. Esto está en línea con el plan estratégico de la compañía, lo que implica enfocarse en segmentos medios y que requiere de lanzamientos periódicos para su desarrollo. Mientras que el valor del stock disponible proporcional a Ingevec disminuyó en UF 215.694, lo que implica una reducción de 14,2% respecto a marzo de 2016.

Cabe señalar que las promesas informadas no se reflejan en los Estados Financieros de la Sociedad, dado que los ingresos provenientes de los proyectos inmobiliarios sólo se reconocen al momento de la firma de la escritura.

Promesas Proporcionales	Mar 17	Mar 16	Var	Var%
Venta (UF)	95.802	59.036	36.767	62,3%
Precio Venta Promedio (UF / un)	3.298	3.349	-51	-1,5%
Unidades (un)	29	18	11	64,8%

Stock Disponible Proporcional	Mar 17	Mar 16	Var	Var%
Unidades disponibles (un)	399	447	-48	-10,8%
Valor Stock Disponible (UF)	1.301.148	1.516.842	-215.694	-14,2%

Backlog de promesas proporcionales por escriturar

El reconocimiento contable de las ventas inmobiliarias se efectúa una vez que se firma la escritura de compraventa de la vivienda, sin embargo, la Sociedad cuenta con un elevado número de promesas que aún no se escrituran. Asimismo, se cuenta con un stock de unidades escrituradas y por vender, situación que se detalla a continuación:

Proyectos en Ejecución a Marzo 2017*:

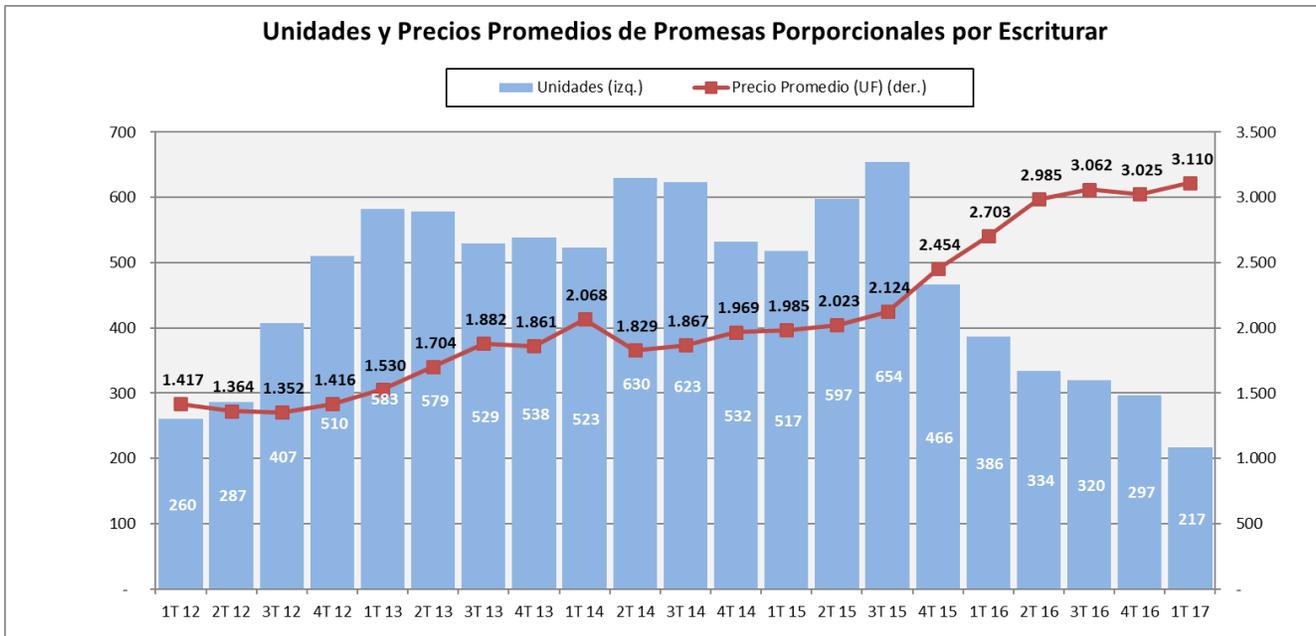
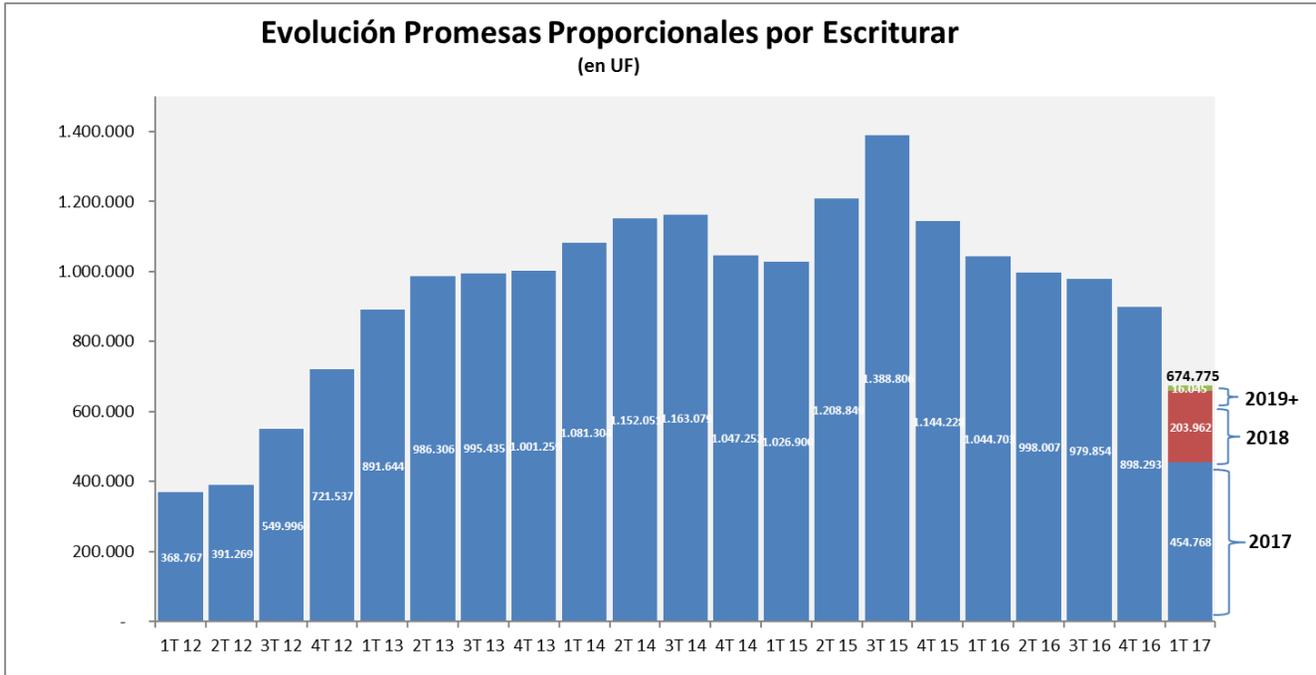
En UF

Tipo	N° Proyectos	N° Unidades Promesadas Proporcionales	Total Ventas proyectadas	Ventas Escrituradas	Promesas por Escriturar	Stock Por Vender
Departamentos	21	217	3.503.429	1.527.506	674.775	1.301.148

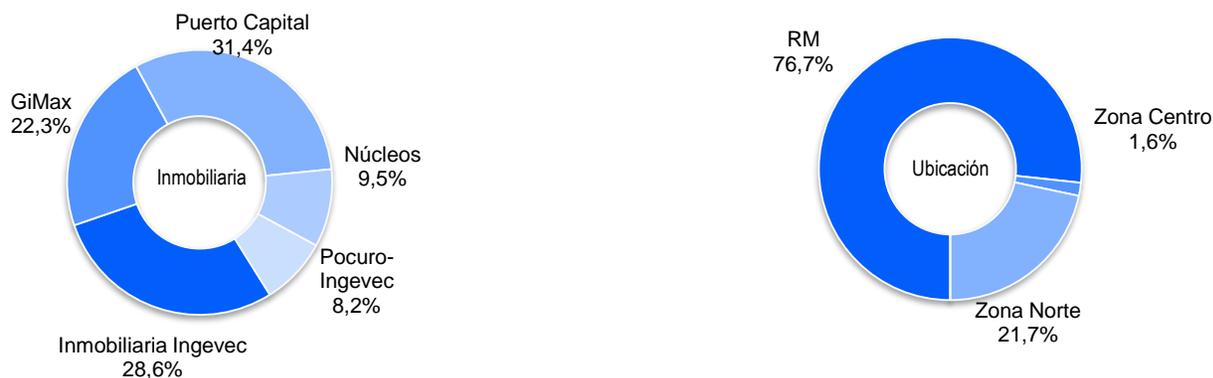
* N° de Unidades, Ventas, Promesas y Stock son Proporcionales a Ingevec

Se observa un nivel de promesas por escriturar (backlog inmobiliario) de UF 674.775, el que representa una disminución de 24,9% con respecto al de dic-16, debido a menor reposición de proyectos en escrituración. Adicionalmente, se aprecia un nivel de stock por vender de UF 1.301.148.

A continuación, se muestra la evolución de las promesas proporcionales por escriturar y de las unidades y precios promedios de las mismas:



La distribución por mandante y zona geográfica de las promesas proporcionales por escriturar es la siguiente:



Proyectos por Ejecutar

Adicional a lo anterior, Ingevec cuenta con un grupo relevante de proyectos que se encuentran en etapas previas a la ejecución, tal como se mostró en el cuadro de “Desarrollo de Nuevos Proyectos”. Los cuales conforman una base importante de ingresos potenciales para la compañía. A continuación, el detalle:

Proyectos por Ejecutar a Marzo 2017*:

En UF

Tipo	N° Proyectos	N° Unidades Proporzionales	Total Ventas Proyectadas	Venta Estimada		
				2018	2019	2020+
Departamentos	17	1.130	2.321.292	175.037	720.245	1.426.011

* N° de Unidades y Ventas son proporcionales a Ingevec

Se observa un nivel de ventas potenciales provenientes de futuros proyectos de UF 2.321.292, las cuales se estiman se concretarán en los plazos indicados en el cuadro anterior de “Desarrollo de Nuevos Proyectos”.

Información sobre la oferta, demanda, proyectos futuros, proyectos en ejecución e indicadores relativos a la evolución de la demanda Inmobiliaria.

Las cifras presentadas en esta sección corresponden a aquellos proyectos que consolidan con los Estados Financieros de Ingevec S.A., los que se consideran como proyectos “propios”. La información referente a los proyectos inmobiliarios en consorcio está incluida comparativamente en algunos de los índices que se presentan en esta sección. Las definiciones de los principales conceptos utilizados en esta sección son las siguientes:

Stock Disponible: inmuebles terminados y disponibles para ser escriturados, expresados en su valor comercial, incluyendo los inmuebles promesados y en proceso de escrituración.

Stock Potencial: corresponde a inmuebles cuya construcción será terminada y que se estima estarán disponibles para ser vendidos en los próximos 12 meses, expresados en su valor comercial, incluyendo los inmuebles promesados y en proceso de escrituración y excluyendo el stock disponible informado de acuerdo a la definición anterior.

Permisos de Edificación: Corresponde a la superficie total en metros cuadrados autorizados para edificar, es decir, la suma de la superficie total (útil + común) autorizada para edificar bajo y sobre terreno correspondiente a proyectos que aún no han dado inicio a las obras.

Stock Comercial: corresponde a inmuebles disponibles para la venta que no han sido vendidos comercialmente, esto es, que no se ha firmado una promesa de compraventa. Este stock incluye inmuebles aún sin terminar, en cuyo caso la firma de una promesa de compraventa constituye una *venta en verde*.

Unidades Vendidas: inmuebles escriturados, excluyendo aquellos promesados o que se encuentran en proceso de escrituración.

Meses para Agotar Stock: Corresponde a la cantidad de meses en los cuales el Stock medido en unidades se terminaría bajo el supuesto que las ventas inmobiliarias se mantienen en el ritmo promedio del último trimestre.

a. Oferta actual y potencial (inmuebles²⁶ que estarán disponibles para ser vendidos en los próximos 12 meses)

Detalle de Stock de Proyectos Propios	31-03-2017				31-12-2016	
	Stock Disponible		Stock Potencial en próximos 12 meses		Stock Disponible	
	M\$	Unid.	M\$	Unid.	M\$	Unid.
Departamentos	1.296.132	36	-	-	1.786.974	49

b. Información sobre la oferta futura

i) Permisos de edificación del periodo para obras no iniciadas.

Permisos aprobados de Proyectos Propios que no han iniciado obras	31-03-2017	31-12-2016
	m2	m2
Departamentos	42.697	42.697

ii) Saldo de proyectos por ejecutar (construcción) de proyectos propios que están actualmente en ejecución.

Detalle de Backlog ²⁷ de Proyectos Propios actualmente en ejecución	31-03-2017	31-12-2016
	M\$	M\$
Departamentos	-	-

²⁶ Actualmente la Compañía cuenta con stock compuesto solamente por departamentos, por lo que las cifras se presentan sólo para este ítem.

²⁷ Corresponde a saldos por ejecutar de proyectos consolidables que se encuentran en construcción

c. Información sobre la demanda

iii) Montos y unidades escrituradas

Inmueble	31-03-2017		31-12-2016	
	Escrituraciones Consolidables		Escrituraciones Consolidables	
	M\$	M\$	M\$	Unid.
Departamentos	568.935	13	9.001.042	220
<i>Hasta 1.000 UF</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
<i>1.001 - 2.000 UF</i>	<i>568.935</i>	<i>13</i>	<i>9.001.042</i>	<i>220</i>
<i>2.001 - 4.000 UF</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>

iv) Montos y unidades promesadas y desistidas.

Las promesas de compra corresponden a aquellas unidades que se encuentran comprometidas pero que aún no cuentan con una escritura. Debido a que la escrituración no ha sido materializada, existe el riesgo que finalmente estos compromisos no se cumplan, en cuyo caso pasan a ser denominadas promesas desistidas o desistimientos. Las promesas también son denominadas ventas comerciales.

Inmueble	31-02-2017				31-12-2016			
	Promesas Brutas ²⁸		Promesas Desistidas		Promesas Brutas ²⁹		Promesas Desistidas	
	M\$	Unid.	M\$	Unid.	M\$	Unid.	M\$	Unid.
Departamentos	1.022.690	24	808.824	20	3.233.037	83	1.801.208	45

Las promesas desistidas a marzo de 2017 alcanzan las 45 unidades, en comparación a las 130 durante el mismo periodo del año anterior. Al analizar estas, con respecto al stock total de unidades consolidables promesadas, hemos visto que la tasa de desistimientos se ha mantenido dentro de los rangos históricos de la empresa.

d. Evolución de la demanda de proyectos propios:

v) Meses para agotar Stock.

Utilizando el criterio definido por la SVS, el Stock corresponde al Stock Disponible definido en el número 2.a), y las ventas inmobiliarias corresponden a escrituraciones.

Meses para Agotar Stock Disponible ³⁰	Proyectos Propios		Proyectos en Consorcio	
	31-03-2017	31-12-2016	31-03-2017	31-12-2016
Criterio SVS	Meses	Meses	Meses	Meses
Departamentos	8,31	8,65	9,51	9,85

²⁸ Promesas brutas de desistimientos

²⁹ Promesas brutas de desistimientos

³⁰ Corresponde a la razón entre el Stock Contable en Unidades al cierre del ejercicio y las Unidades Escrituradas promedio móvil del último trimestre.

vi) Velocidad de ventas.

Corresponde a la proporción que representan las ventas del ejercicio respecto al Stock. Según criterio de la SVS, el Stock corresponde al Stock Disponible definido en el punto 2.a), mientras que las ventas inmobiliarias corresponden a escrituraciones.

Velocidad de Ventas Stock Disponible ³¹	Proyectos Propios		Proyectos en Consorcio	
	31-03-2017	31-12-2016	31-03-2017	31-12-2016
Criterio SVS	Veces	Veces	Veces	Veces
Departamentos	0,44	0,40	0,30	0,21

La Sociedad considera que la Velocidad de Ventas queda mejor representada considerando las Ventas Comerciales y el Stock Comercial, dado que de esta manera se eliminan distorsiones producto de tiempos legales y administrativos en el traspaso y entrega de la vivienda.

Velocidad de Ventas Comerciales ³²	Proyectos Propios		Proyectos en Consorcio	
	31-03-2017	31-12-2016	31-03-2017	31-12-2016
	Veces	Veces	Veces	Veces
Departamentos	0,21	0,61	0,10	0,12

8.- Análisis del entorno económico Construcción e Inmobiliario

Según las cifras de la Cámara Chilena de la Construcción (CChC), a diciembre de 2016 el Índice Mensual de Actividad de la Construcción (IMACON) disminuyó un 4,1% en los últimos 12 meses, cifra inferior a la registrada en meses anteriores. Esto debido a que el menor ritmo de crecimiento anual revela un contagio en donde la construcción también se está viendo afectada, especialmente en proyectos de infraestructura productiva privada.

A continuación, se presentan otros índices publicados por la CChC correspondientes a febrero de 2017:

Componente	Variación m/m	Variación a/a
Despacho de materiales	-2,3%	-10,9%
Despacho de barras de acero para hormigón	-9,0%	-13,3%
Despacho de cemento	-3,8%	-15,5%

Fuente: Cámara Chilena de la construcción (CChC)

Por otra parte, los Permisos de Edificación habitacionales otorgados a febrero de 2017, medidos en superficie autorizada, registraron un aumento 12,8% respecto al mismo periodo de 2016. Respecto del índice de Costo de Edificación Tipo Medio, a febrero de 2017 el componente de Sueldos y Salarios muestra una mantención comparado con igual mes del año anterior. Mientras que el componente Materiales aumentó en el mismo período un 1,5%. Por su parte el índice general del Costo de Edificación Tipo Medio, aumentó 0,7% respecto del año anterior.

Con respecto al mercado inmobiliario del gran Santiago a diciembre de 2016, se observa que la venta de casas y departamentos ha disminuido con respecto a igual periodo del año 2015, con una caída de 33,6% en las ventas totales. Esto implicó una contracción de 36,7% y 32,9% para casas y departamentos respectivamente. Lo

³¹ Corresponde a la razón entre las Ventas de los últimos 3 meses y el Stock Disponible en M\$.

³² Corresponde a la razón entre las Ventas de los últimos 3 meses y el Stock Comercial en M\$.

anterior se explica en parte, por el adelanto de la decisión de compra de viviendas producto de la pronta entrada en vigencia del IVA a la venta de propiedades.

9.- Participación relativa de la Empresa³³

En base a los informes Mach de la Cámara Chilena de la Construcción, análisis internos de la Compañía y otras fuentes, se realiza un estudio de la participación de mercado de Ingevec. En los sectores de infraestructura, excluyendo aquellos en los que la empresa no participa (por ejemplo: Minería, Puertos, Forestal, Energía), la participación de mercado para 2016 fue de 0,92%. En promedio, desde 2011 a 2015, esta fue aproximadamente un 1,52%. En el mercado de construcción de obras habitacionales, Ingevec obtuvo durante el año 2016 un 2,84% del mercado, mientras que el promedio entre 2011 y 2015 es de 2,24%.

Para poder estimar de mejor forma la participación de la Compañía en el mercado de la infraestructura, se excluye de la inversión en construcción informada por la CChC aquella proporción correspondiente a sectores en los cuales la Compañía no participa, utilizando como referencia para estos efectos la información publicada por la Corporación de Desarrollo Tecnológico de Bienes de Capital (CBC) (por ejemplo, se excluye el sector Minería, Puertos, Forestal, Energía, entre otros). Asimismo, se excluyen adicionalmente aquellas inversiones realizadas por el MOP que no correspondan a inversiones efectuadas por la "Dirección de Arquitectura" y las citadas en el ítem "Otros". Por ejemplo, entre las obras de infraestructura pública del tipo Ingevec se identifican edificios públicos, universidades, municipalidades, clínicas, centros culturales, cárceles, colegios, entre otros; mientras que entre los conceptos excluidos se encuentran las inversiones en vialidad urbana y pavimentación ejecutada por el MINVU.

De esta forma, para el ejercicio 2016 la participación de mercado ajustada de Ingevec en proyectos de infraestructura fue de 1,82%, mientras que el promedio desde el año 2011 a 2015 se ubica en 2,91%. La disminución responde al actual dinamismo de la economía, en que se ha visto un estancamiento en la inversión relacionada a obras de infraestructura.

Según lo anterior, se puede estimar la participación de mercado de la unidad de negocio I&C de Ingevec ponderando la proporción de ventas de cada componente con la participación de mercado de cada uno de éstos. De esta manera, la Compañía contaría con un 2,43% de participación durante 2016 en su unidad de negocio de I&C, mientras que el promedio en años anteriores fue de 2,15%. Asimismo, la participación de esta unidad de negocio, considerando el mercado de infraestructura ajustado, fue de 2,62% durante 2016, la cual se encuentra en el promedio de los últimos años.

Inversión Total en I&C (MM UF)	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Mercado infraestructura tipo Ingevec	130,4	140,7	144,3	140,6	155,9	149,5
Mercado infraestructura tipo Ingevec ajustado	65,3	75,7	76,5	72,8	82,7	75,2
Inversión en construcción en obras habitacionales	145,6	152,4	154,6	152,1	168,6	174,0

Ventas Ingevec (MM UF)	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Ventas Ingevec infraestructura	2,4	2,9	2,9	1,9	0,6	1,4
Ventas Ingevec contratos habitacionales	2,0	2,5	3,9	3,8	5,3	4,9

Participación Ingevec (%)	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Obras infraestructura tipo Ingevec	1,84%	2,03%	2,02%	1,36%	0,35%	0,92%
Obras infraestructura ajustado	3,66%	3,78%	3,80%	2,63%	0,67%	1,82%
Obras habitacionales	1,38%	1,65%	2,50%	2,52%	3,13%	2,84%

³³ La participación relativa se ha calculado considerando las cifras de mercado en Unidades de Fomento, esto para reducir distorsiones por variaciones de tipo de cambio.

Mercado I&C tipo Ingevec	1,63%	1,85%	2,29%	2,13%	2,87%	2,43%
Mercado I&C ajustado	2,62%	2,78%	3,06%	2,56%	2,90%	2,62%

Fuente: Informe MACH 45 (CChC), informe de inversiones CBC, Minvu, Serie histórica MOP e Ingevec S.A.

Por el lado del negocio inmobiliario, se realizó una estimación del total de ventas nacionales en base a información obtenida del Informe Trimestral de Mercado Inmobiliario del Gran Santiago, elaborado por GfK Adimark al 4° Trimestre 2016; y las series publicadas por la CChC sobre el mercado inmobiliario, ventas nacionales y ventas en el Gran Santiago. El resultado de esta aproximación arrojó que la participación estimada de Ingevec, en el mercado inmobiliario nacional durante el 2016 fue de 0,29%, la cual se encuentra levemente sobre el promedio de los últimos años. De la misma manera, la participación estimada es de 0,14% para el mercado inmobiliario en el Gran Santiago en 2016, lo cual se encuentra por debajo del promedio de los últimos años debido a que parte de los proyectos en la Región Metropolitana tienen previsto el comienzo de su escrituración para el primer semestre de 2017.

Ventas Total Mercado Inmobiliario (MM UF)	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Ventas acumuladas de viviendas nuevas nacional	191,2	228,6	244,1	263,3	308,5	266,7
Ventas acumuladas de viviendas nuevas en el Gran Santiago	101,4	126,3	133,3	146,8	175,4	145,1

Ventas Ingevec (MM UF)	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Ventas Ingevec inmobiliario habitacional nacional	0,6	0,4	0,6	1,0	0,8	0,8
Ventas Ingevec inmobiliario habitacional Gran Santiago	0,6	0,3	0,4	0,6	0,4	0,2

Participación Ingevec (%)	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Inmobiliario habitacional nacional	0,33%	0,17%	0,23%	0,38%	0,26%	0,29%
Inmobiliario habitacional Gran Santiago	0,54%	0,26%	0,28%	0,44%	0,24%	0,14%

Fuente: Informe MACH 45 (CChC), informe de inversiones CBC, Minvu, Serie histórica MOP e Ingevec S.A.

En el siguiente cuadro se muestra la participación consolidada proporcional de Ingevec en el período 2011 a 2016, considerando el mercado I&C tipo Ingevec e Inmobiliario nacional.

Participación Ingevec S.A. Consolidado (%)	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Mercado I&C tipo Ingevec e Inmobiliario Nacional	1,47%	1,74%	2,14%	1,87%	2,55%	2,19%

10.- Factores de riesgo

En letra cursiva se presenta un resumen de los factores de riesgo explicados en la nota 16 de los Estados Financieros Consolidados de Ingevec S.A. y Filiales.

En letra regular se comentan las principales novedades respecto de cada riesgo.

a) Ciclos económicos:

La actividad de las industrias ligadas a los sectores construcción e inmobiliario están altamente correlacionadas con los ciclos económicos del país. Para el sector edificación en general, la demanda depende principalmente de las expectativas de la evolución de la economía, el financiamiento de largo plazo y las estrategias comerciales de las Compañías. En algunas industrias, específicamente productivas, la demanda depende adicionalmente de los precios de los commodities, el crecimiento de los mercados objetivos y los desarrollos tecnológicos de las

industrias. Por otro lado, la demanda inmobiliaria depende principalmente de los niveles de desempleo, las expectativas de la economía, el financiamiento de largo plazo y la inflación. Sin embargo, el efecto de cada una de estas variables varía entre los distintos segmentos de la población.

Las recientes cifras macroeconómicas muestran la existencia de una desaceleración de la economía, coyuntura que tiene tanto aspectos positivos como negativos para las empresas constructoras. Como aspecto positivo, una desaceleración brinda la posibilidad de manejar mejor los costos de mano de obra e insumos y un aspecto negativo es la disminución de la demanda y la dinámica de propuestas recibidas. Para esto la administración procura mantener diversificadas las obras, ya sea en cantidad de obras en ejecución, tipo de obras, ubicación geográfica y tipo de mandante (público o privado). Asimismo, por el lado inmobiliario una desaceleración implica menores ritmos de venta en segmentos tradicionales; sin embargo, la Sociedad desarrolla proyectos inmobiliarios de segmentos emergentes, los cuales, al contar con subsidios estatales, tienen un carácter contracíclico, lo que garantiza un mínimo de demanda.

b) Variables regulatorias y reglamentarias:

En el sector de I&C, ciertas determinaciones de la autoridad pueden llevar a inversionistas a postergar sus decisiones de inversión, tales como modificaciones en las leyes tributarias, ambientales, de inversión, etc.

La administración estudia meticulosamente las propuestas así como el mercado para identificar variaciones en legislaciones y mantener aquellas variables actualizadas en el estudio de propuestas.

En el sector inmobiliario, las variaciones en el plan regulador pueden afectar la puesta en marcha y desarrollo de los proyectos, así como sus rentabilidades esperadas.

La administración estudia cada proyecto en particular y como política la sociedad invierte en terrenos sólo para el desarrollo inmediato de proyectos inmobiliarios.

c) Competencia:

Existe un gran número de empresas que participan tanto en el rubro de Ingeniería y Construcción como en el rubro Inmobiliario, generando una considerable y permanente competencia. Esto involucra un riesgo latente toda vez que empresas con menor trayectoria resuelven disminuir sus precios ante situaciones desfavorables de mercado.

d) Disponibilidad de terrenos:

El negocio depende fuertemente de la disponibilidad de terrenos para el desarrollo y gestión de proyectos, sobre todo en el sector inmobiliario.

Últimamente no se han observado, ni materializado cambios relevantes en este aspecto.

e) Riesgos de siniestros:

Asumiendo que la naturaleza del negocio es riesgosa, aun cuando se cumplen todas las medidas de prevención, siempre existe la probabilidad de que ocurran siniestros que afecten la integridad física de los trabajadores y/o de las obras terminadas o en construcción.

Básicamente la Sociedad contrata dos tipos seguros: Responsabilidad civil, que cubre daños a terceros (trabajadores propios o externos) y daños a la propiedad de terceros; y seguros que cubren daños a activos y bienes de la sociedad producto de la ejecución de las obras. Por último, se ha reforzado la capacitación al personal en prevención de riesgos y seguridad.

f) Riesgos de abastecimiento:

En la especialidad de edificación la Sociedad normalmente opera bajo contratos de suma alzada, es decir, contratos en donde se establece un precio fijo por los servicios prestados, el que se reajusta exclusivamente por inflación.

Lo anterior se traduce en que una variación abrupta en el costo de los insumos no es necesariamente compensada por el ajuste en la inflación. Entre los años 2012 y 2014 existieron importantes alzas en los costos de mano de obra, y bajas en la disponibilidad de mano obra calificada, lo que afectó de manera significativa los márgenes del negocio de I&C. Ante lo cual la compañía ha actuado actualizando las estructuras de costos y plazos de nuevos contratos, y modificando procesos productivos que permitan hacer más eficientes los recursos disponibles.

Por el lado inmobiliario, se han incorporado estos nuevos precios a los análisis de cada proyecto inmobiliario en carpeta, con el fin de afinar los estudios y realizar las decisiones de inversión basados en la realidad económica de mercado inmobiliario y no en especulaciones de precios. Cabe señalar además, que dado el origen constructor de la Sociedad, todos los negocios inmobiliarios en los que se participa son construidos por el área de I&C, siempre asegurando que esta se realice a precios competitivos de mercado.

g) Riesgo financiero – Riesgo de crédito:

Este riesgo está relacionado con la capacidad que tienen los clientes de la Sociedad para cumplir con las obligaciones financieras que rigen los contratos pactados con ésta, así como la solvencia de las Sociedades en donde se realizan inversiones inmobiliarias.

En el área de I&C, de acuerdo a las políticas de la empresa, la Sociedad mantiene una amplia y variada cartera de clientes, y posee una atomizada cartera de contratos lo que permite disminuir la exposición de la Sociedad a la situación de un cliente en particular. Actualmente no existe ninguna contingencia con los mandantes respecto de este riesgo y se realizan constantemente estudios de solvencia de los mandantes.

h) Riesgo financiero – Riesgo de liquidez y condiciones de financiamiento:

Este riesgo está relacionado con la capacidad de la Sociedad de cumplir sus compromisos a costos justos y razonables. La empresa cuenta con claras políticas de endeudamiento para cada filial. En primer lugar se mantiene un fluido y transparente flujo de información hacia las instituciones financieras, lo que permite mejorar los términos de intercambio y tener respaldos disponibles ante cualquier eventualidad.

Durante este ejercicio no se han observado alzas de tasas relativamente fuertes. Sin embargo, en el área inmobiliaria, se ha observado cierta cautela en la aprobación de créditos hipotecarios, debido a la incertidumbre importada del mercado internacional, al enfriamiento de las economías emergentes, y a las nuevas normativas locales, como la relacionada a la provisión bancaria en créditos hipotecarios. Al respecto, la Sociedad ha continuado con sus gestiones de promociones y marketing para incentivar las ventas y cubrir la posibilidad de menores tasas de aprobación de créditos. Respecto de los proyectos de construcción no existen contingencias de mayores dificultades y la Sociedad ha recurrido a financiamiento bancario en los casos que se estimó como la mejor alternativa.

i) Riesgo financiero – Tipo de cambio:

En el área de Ingeniería y Construcción y Servicios de I&C, existen algunas obras en donde se requiere algunos insumos importados de costo significativo, en cuyo caso la Sociedad efectúa análisis de compra anticipada para cubrir posibles alzas.

Con respecto a los costos de inflación, la mayor parte de los contratos de Constructora Ingevec incluyen la

reajustabilidad asociada a variaciones del IPC, lo que permite a la Sociedad protegerse de este riesgo en particular.

La empresa no cuenta actualmente con operaciones en moneda extranjera. Respecto a la variabilidad de la UF, el 95,0% de los pasivos están denominados en UF; sin embargo, los activos inmobiliarios, así como los ingresos por venta están indexados a la UF, por lo cual se genera una compensación producto de la naturaleza del negocio.

j) Riesgo inmobiliario – Ubicación de los terrenos:

El segmento inmobiliario se puede ver afectado negativamente por su banco de terrenos, dado que una postergación en su desarrollo puede verse afecto a cambios en la situación económica de cada región, lo que podría impactar su retorno esperado. Actualmente, la compañía posee ciertos terrenos en el norte del país, los cuales están postergando su desarrollo apostando por una futura recuperación económica de la región.

11.- Análisis de valor libro y valor económico de los principales activos

La valorización de activos del grupo Ingevec S.A. utiliza distintos criterios contables, según sea la naturaleza de la transacción involucrada.

a) Inversiones inmobiliarias: Las inversiones en bienes raíces se valorizan al menor valor entre su costo de adquisición y/o construcción de los inmuebles, según corresponda, y su valor neto realizable, que corresponde al precio de venta estimado menos los gastos de venta correspondientes.

En el costo de construcción de las inversiones inmobiliarias se incluyen: costo de los terrenos, diseño, otros costos directos y gastos directos relacionados, adicionalmente de los costos por intereses, en el caso que se cumpla con las condiciones para ser designados como activos.

b) Propiedad, planta y equipos: Las Propiedades, Plantas y Equipos se valoran a su costo de adquisición, neto de depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro que haya experimentado.

Los gastos asociados con la mantención, conservación y reparación se reconocen directamente como costo del período en que se realizan. Estos activos se deprecian en forma lineal durante el período en que se espera utilizarlos. La vida útil se revisa periódicamente y si procede, se ajusta en forma prospectiva.

Las ganancias o pérdidas que surgen en ventas o retiros de bienes del rubro Propiedades, Plantas y Equipos se reconocen como resultados del ejercicio y se calculan como la diferencia entre el valor de venta y el valor neto contable del activo.

c) Intangibles: Las licencias adquiridas de programas informáticos son capitalizadas al valor de los costos incurridos en adquirirlas y prepararlas para usar los programas específicos.

Los costos directamente relacionados con la producción de programas informáticos únicos e identificables controlados por Ingevec S.A. y Filiales, y que es probable que vayan a generar beneficios económicos futuros, se reconocen como activos intangibles. Los costos directos incluyen los gastos del personal que desarrolla los programas informáticos y un porcentaje adecuado de gastos generales. Estos programas informáticos y las licencias mencionadas anteriormente se clasifican como activos intangibles con vida útil indefinida, y se valorizan a sus costos menos cualquier pérdida por deterioro. Estos activos se someten a pruebas de deterioro anualmente.

La plusvalía (menor valor de inversión) representa el exceso del costo de adquisición sobre el valor razonable de la participación de la Sociedad en los activos netos identificables de la filial coligada adquirida en la fecha de adquisición. La plusvalía relacionada con adquisiciones de filiales se incluye en activos intangibles. La plusvalía relacionada con adquisiciones de coligadas se incluye en inversiones en coligadas, y se somete a pruebas por deterioro de valor junto con el saldo total de la coligada. La plusvalía reconocida por separado se somete a pruebas por deterioro de valor anualmente y se valora por su costo menos pérdidas acumuladas por deterioro. Las ganancias y pérdidas por la venta de una entidad incluyen el importe en libros de la plusvalía relacionada con la entidad vendida.

d) Inversiones en asociadas contabilizadas por el método de la participación: Las participaciones en asociadas sobre las que la Sociedad posee una influencia significativa se registran siguiendo el método de participación. Con carácter general, la influencia significativa se presume en aquellos casos en las que Ingevec S.A. y filiales posee una participación superior al 20%.

El método de participación consiste en registrar la participación en el estado de situación financiera por la proporción de su patrimonio neto que representa la participación de Ingevec S.A. y Filiales en su capital, una vez ajustado, en su caso, el efecto de las transacciones realizadas con la sociedad, más las plusvalías que se hayan generado en la adquisición de la Sociedad (plusvalía comprada).

Si el monto resultante fuera negativo, se deja la participación a cero en el estado de situación financiera, a no ser que exista el compromiso por parte de Ingevec S.A. y filiales de reponer la situación patrimonial de la Sociedad, en cuyo caso, se registra la provisión correspondiente.

Los dividendos percibidos de estas sociedades se registran reduciendo el valor de la participación y los resultados obtenidos por las mismas, que corresponden a Ingevec S.A. y filiales conforme a su participación, se registran en el rubro "participación en ganancia (pérdida) de asociadas contabilizadas por el método de participación".